

ITINERIS BUILDING

PROMOTEUR IMMOBILIER

S.A.S. au capital de 100 100 euros - SIREN 394 660 872 Clermont-Fd.



Résidence «Chavaniac» - 171, Boulevard Lafayette 63000 CLERMONT-FERRAND

Tél: 04.73.28.37.00 - Fax: 04.73.28.09.15 E-mail: info@itineris-building.fr – Internet: www.itineris-building.fr

* ENQUETE DE SATISFACTION *

Janvier 2015

(A retourner à Itinéris Building, par voie électronique ou postale, si possible avant la fin du mois de février 2015)

Nom:.		
Prénom:.		
Propriétaire dans la ré	sidence: Campus 2	promet.
Date de remise des clé	es de votre appartement : Twill	ek.2014
Tél:.04.7:3	Port. : . Ø.6	1, 0, 1, 1
Adresse mail:	.a. libertys	in fi



ITINERIS BUILDING

PROMOTEUR IMMOBILIER

S.A.S. au capital de 100 100 euros - SIREN 394 660 872 Clermont-Fd.

Résidence «Chavaniac» - 171, Boulevard Lafayette 63000 CLERMONT-FERRAND

Tel: 04.73.28.37.00 - Fax: 04.73.28.09.15 E-mail: info@itineris-building.fr - Internet: www.itineris-building.fr

Clermont-Fd, le 26 janvier 2015.

Objet : ENQUETE DE SATISFACTION

Madame, Monsieur, Chers clients.

Vous nous avez fait l'honneur, il y a quelques mois maintenant, de nous choisir parmi de nombreux acteurs pour mener à bien votre projet immobilier.

J'espère que mon équipe et moi-même, malgré les aléas liés à l'exercice périlleux de notre activité, avons su vous donner satisfaction dans la manière dont nous avons mené jusqu'à son terme la mission que vous nous avez confiée.

Je souhaite sincèrement qu'aujourd'hui vous ne regrettiez, ni d'avoir eu ce projet immobilier, ni de l'avoir confié à ITINERIS BUILDING.

Dans la délicate période de «stress test» qui a malmené les professions immobilières septembre 2008, cette rentrée 2015 nous amène à nouveau son lot d'incertitudes législatives et réglementaires, peu propice à la sérénité que requièrent la programmation et l'acquisition immobilière.

Dans ce contexte, mon équipe et moi-même, nous devons de faire encore mieux que par le passé, et pour cela, j'ai besoin de votre aide.

Je vous demande donc, à votre tour, de nous consacrer quelques minutes à la rédaction du questionnaire de l'enquête ci-après.

Je compte vivement sur votre participation ainsi que sur la sincérité des observations qui nous permettront de remplir encore mieux notre mission avec nos futurs clients, ou vous-même un jour à venir, qui sait?

Dans cette attente.

Je vous prie de croire, Madame, Monsieur, Chers clients, à l'expression de ma sincère considération.

Philippe VIGNERON

COM	iment avez-vous connu ITINERIS BUILDING:
0	Par notre publicité dans la presse
0	Par notre site Internet
0	Par les panneaux au Stade Marcel Michelin / La montgolfière
0	Par une recommandationOUI / NON
	■ D'un ami OUD NON
	D'un ancien client d'Itinéris Building
0	Par votre conseiller financier partenaire
0	Autre (Préciser)
0	Avez-vous des remarques ou des suggestions particulières à formuler sur ce point?
	ez-vous avoir été bien conseillé avant de prendre votre décision d'achat :
0	Sur la nature du produit immobilier
0	Sur les mécanismes de défigealigation (Reunte investigation)
0	Sur les mécanismes de défiscalisation (Pour les investisseurs)
0	Sur la gestion locative (Pour les investisseurs). AO/ 10 Qui a été votre interlocuteur principal?
0	
0	
0	Avez-vous des remarques ou des suggestions particulières à formuler sur ce point?
Avant	de vous engager définitivement ou avant la signature devant le notaire
0	Avez-vous visité le lieu de la construction
	Seul OUI (NON)
	A votre demande et accompagné
	Sur la proposition de votre conseiller
0	Avez-vous visité des appartements / des résidences comparables OUI /NON
0	Avez-vous fait confiance à votre interlocuteur sans rien visiter OUI (NO)
0	Si vous aviez à donner une note de 1 à 10 pour cette phase-là:
0	Avez-vous des remarques ou des suggestions particulières à formuler sur ce point?
	•
Quels	ont été, pour vous, les critères déterminant au moment de prendre votre décision
d'inve	
0	L'avantage fiscal escompté
0	Le revenu complémentaire escompté au terme
0	La plus-value escomptée en cas de revente
	La constitution de votre patrimoine immobilier personnel
0	
0	
	et/ou transmissible
0	et/ou transmissible
0	et/ou transmissible

- En ce	L'étude financière s'est-elle avérée conforme à la réalité
- En ce	qui concerne votre promoteur: (Note de 1 à 10) Avez-vous pu rencontrer M. Vigneron lorsque vous le souhaitiez ?OUL/NON Auriez-vous souhaité le rencontrer plus souvent ?OUI NON Plus particulièrement pour évoquer quel sujet ?
0	Etait-il présent le jour de la signature de la vente chez le notaire ?OUL NON Etait-il présent le jour de la remise des clefs de votre appartement ?OUI NON Votre point de vue ?
0 0 0	Etes-vous satisfait de sa démarche commerciale globale
- En ce	qui concerne la réalisation des travaux : (Note de 1 à 10) Etes-vous satisfait du travail des entreprises et des fournisseurs qui sont intervenus ; Pour la résidence
0	satisfaction. 5/10 La pré-réception des travaux s'est-elle bien passée
0	Avez-vous signalé des réserves à la remise des clefs OUI (NON) Selon vous, étaient-elles importantes OUI / NON Ont-elles été levées rapidement OUI / NON Si vous aviez à donner une note de 1 à 10 pour cette phase-là : / 10 Avez-vous des remarques ou des suggestions particulières à formuler sur ce point?
	Insatisfaction pour la résidence -> problème Cors de la mise en chauffe Insatisfaction pour l'appartement: - réglages chauffagistes + fuites d'eau - mauraise qualité des révêtements de sol (ling

+		la remise des clefs :
	0	Avez-vous été confronté à des anomalies de bon fonctionnement(OUI) NON
		Si oui, lesquelles?
		Charfage et hlombreic
		Chanfoge et plonberie Revêtements de sol prompte
		reverements de sa
		• Ont-elles été levées rapidement par les entreprises
_	Si vou	s aviez à donner une note de 1 à 10 pour cette phase-là:
	0	Avez-vous rencontré des difficultés avec les entreprises pour la résolution de ces
	Q	anomalies ?
		• Si OUI , lesquelles ?
	0	L'équipe d'Itinéris Building a-t-elle bien remplie ses obligations pendant cette phase-
		làOUI / NON
	0	Avez-vous des remarques ou des suggestions particulières à formuler sur ce point?
		•
	En co	avi conserve le legation de vetre ennantement (Perm les investicanne)
-		qui concerne la location de votre appartement : (Pour les investisseurs)
	0	Avez-vous confié cette mission à ITINERIS BUILDING Transaction
		Si OUI, pourquoi?
		• Si NON, pourquoi?
		Facilité de location dans le recteur des Cézea
	0	Si OUI;
	0	La mise en place du premier locataire s'est-elle bien passée ?
	0	Dans des délais conformes à vos attentes
	0	Le montant prévisionnel du loyer escompté a-t-il été
	Ŭ	confirmé lors de la première location
	0	Si non, dans quelle proportion?
	0	
	0	A
	0	Avez-vous des remarques ou des suggestions particulières à formuler sur ce point ?
		•
	En ce	qui concerne la gestion locative de votre appartement :
		Etes-vous satisfait du travail de l'agence ?
	0	Si vous aviez à donner une note de 1 à 10 pour cette phase-là :
	0	Avez-vous des remarques ou des suggestions particulières à formuler sur ce point?
	J	11.02 .000 doo tollidigues on des suggestions particulieres à tollitaier sur es point :

- Service transaction de l'agence immobilière Itinéris Building Transaction :
 Avez-vous fait appel à l'agence pour la vente d'un bien avant l'achat de votre appartement neuf? Si OUI, pourquoi?
• Si NON , pourquoi ?
 Si vous aviez à donner une note de 1 à 10 pour cette phase-là :
- En ce qui concerne l'administration et la gestion de votre copropriété: Ouvrier Etes-vous satisfait du travail effectué par le syndic et son équipe
- Recommandations:
Seriez-vous prêt à recommander Itinéris Building à un ami qui aurait un projet d'achat immobilier sur plan? Si vous aviez vous-même un autre achat immobilier à effectuer, le feriez-vous avec Itinéris Building? Si OUI, votre expérience passée avec notre entreprise, vous amènerez-t-elle à travailler différemment avec nous? Si OUI, sur quels points particuliers de votre projet? Vigilance sur les choix des matériaux et du Gestionnaire du système de chauffage.
Expression libre:
o (Donnez libre cours à vos sentiments)